

Mit Holz unterwegs zu sein macht Ihnen Spass. Suchen Sie den Einstieg in den Verkauf?

Die Holzwerkstoffe Gfeller AG ist ein Unternehmen der Woodpecker Holding, die seit über 80 Jahren erfolgreich im Handel mit Holzwerkstoffen tätig ist. Die breite Produktpalette richtet sich nach den regionalen Kundenbedürfnissen und umfasst neben dem Bretter- und Plattensortiment, Leimholz, Türen und Böden, auch Altholz, Klotzbretter und Furniere. Beliefert werden Schreinereien, Zimmereien sowie industrielle Betriebe. Das Unternehmen möchte den Verkaufsdienst im wachsenden Kernbereich «Holzbau» durch eine Initiative und qualifizierte Fachperson verstärken.

Verkaufsberater/-in im Innendienst

Fachrichtung „Holzbau“

Ihre Aufgaben:

In Ihrer neuen Tätigkeit arbeiten Sie mit dem Aussendienst zusammen und pflegen einen nachhaltigen, konstruktiven Kundenkontakt. Sie beraten Holzbauer, Zimmereien, Schreinereien und Planer kompetent am Telefon oder in der attraktiven Ausstellung, bei Bedarf auch direkt vor Ort. Offertstellung, Auftragsabwicklung und Terminüberwachung ergänzen Ihren Verantwortungsbereich. Zudem sorgen Sie für eine differenzierte Erfassung der Kundenangebote und -aufträge in der EDV. Freuen Sie sich auf eine abwechslungsreiche Funktion an der Schnittstelle von Kundschaft, Aussendienst und Lieferanten.

Ihr Profil:

Sie sind kommunikativ, flexibel, teamfähig und trauen sich zu, die Kundschaft umfassend und fachgerecht zu beraten. Ihr Know-how haben Sie in einer Grundausbildung als Holzbauer/in erworben. Eine Weiterbildung zum Holzbau-Vorarbeiter/in ist erwünscht. Nicht zwingend, aber selbstverständlich willkommen sind eine Ausbildung oder Kenntnisse im kaufmännischen Bereich. Ob Sie bereits Erfahrung im Verkaufsdienst mitbringen, ist nicht entscheidend. Wagen Sie den Einstieg mit einer positiven Grundhaltung und Ihrer Sozialkompetenz!

Ihre Perspektiven:

Mit dem Segment Holzbau betreuen Sie innerhalb des gesamten Angebots einen erfolgreichen Kernbereich mit viel Entwicklungspotenzial. Es erwartet Sie eine vielseitige, spannende Tätigkeit in einem wachsenden Unternehmen. Sie erhalten viel Gelegenheit, Ihre Beratungskompetenz und Ihr unternehmerisches Denken einzubringen. Unterstützt werden Sie durch einen erfahrenen, teamorientierten Vorgesetzten, einem kollegialen, kleinen Team sowie einer Unternehmenskultur, welche von Achtung und Wertschätzung geprägt wird. Selbstverständlich werden Sie sorgfältig auf Ihre neue Aufgabe vorbereitet. Wir freuen uns darauf, Sie bald kennen zu lernen!

Interessiert? Dann senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen an: Holzwerkstoffe Gfeller AG, Hans Grob, Postfach, 7302 Landquart.
Falls Sie noch Fragen haben, gibt Ihnen Herr Adrian Schläpfer, Tel. 081 300 66 07, gerne Auskunft. E-Mail: adrian.schlaepfer@hws-gfeller.ch